

吹田民主商工会 いんぷお めくしよん

吹田市川園町20-1
TEL (06) 63883-2211
FAX (06) 63882-8160
<http://www.suita-minsyou.com>
suita-ms@jasmine.ocn.ne.jp

毎週木曜日の
昼2時・夜7時
なんでも相談会

第3回事業計画書作成講座

SWOT分析で経営課題が明確に！

3回目の事業計画書作成連続講座を11月6日に開催しました。今回は自分の事業のSWOT分析(強み・弱み・機会・脅威)とクロス分析(①強みにより機会を活かす手段 ②弱みによる機会を逃さない手段 ③強みで悪影響を回避する手段 ④弱みと脅威による最悪のシナリオにならない為の手段)について学習と交流を行いました。

最初に訪問介護事業所を営業している北支部の岩田さんから自分で作成したSWOT分析を発表してもらいました。個別分析とクロス分析まで課題報告をしていただき、「今まで漠然と持っていた経営の問題が、この分析で整理できました。課題も明確になりました」と振り返りながら話されていました。報告後の交流では後藤さんから「私もこの分析で自分の考えが研ぎ澄まされました」と自分の経験を話していました。

岩田さんの発表後、2つのグループに別れ、交流を行いました。SWOT分析の仕方が分からなかった参加者は、「強み、弱みは分かるけど機会、脅威が分からない」と話されていました。交流の中で「機会、脅威とは何なのか」という事が観えてきた」と話されていました。

消費税増税絶対反対

雨に負けてられません

11月9日の午前中、吹田から出来る限り多くの声を署名で届けようと、3時間の署名宣伝行動を行いました。雨の日にも関わらず13名が宣伝に集まりました。JR吹田中央改札前と旭通商店街の2か所で各1時間ずつ場所を変えながら宣伝。雨のため人通りが少ない中でしたが、29名分の署名を集めました。「この前の宣伝で書かせてもらったよ。がんばって」と声援をくれる方や、署名をしながら「消費税だけじゃなくて、買い物も値上がりしてもう大変」と話す方もいました。宣伝が終わってから工藤会長が仕込みをし、宣伝にも参加した女性役員さんが作ってくれた炊き出しで懇親会も行ない、おいしい料理で宣伝行動の疲れも吹き飛びました。



「自分で振り返るよい機会になった」「仕事をしながらまるで禅問答のように考えていました。経営は難しい課題と想っていたのに、このSWOT分析は楽しかった」「今まで一生懸命仕事に打ち込んできたが、この分析でお客さんの視点から自分の経営を見つめ直すことができた」「自分の分析を交流の中で話したけれど、他の人の報告から取り入れることが見つかって勉強になった」と参加者は今回の学習の感想を全体会で話していました。



次回がこの連続講座の最終回になり、目的とする事業計画書の作成をこれまでこなしてきた課題を活かして作る事が課題になります。

江坂東支部 班会

班会で飲食店同士の交流に

江坂東支部の谷川さんは、会員の喫茶店 亜里菓さん会場にして班会を開催しました。集まった会員さんは6名でした。飲食店の会員さんが多く、飲食店スタンプラリーのことが話題になりました。「案内のビラにお店のアプリルが載せられたらいいですね」「飲食店経営交流会に参加したら勉強になりますよ」と活発に話し合いました。参加の会員さんが、役員の山野さんの中学、高校、大学の先輩にあたる事がわかり、偶然の出来事に、お互いがびっくりしました。集まって話し合うことが大切だということ、毎月開催しようということになりました。

あい川支部 班会

やっぱり健康が一番

あい川支部の北山さんは、高浜町の幾久さんのお店で班会を開催しました。3名の会員で班会を行いました。北山さんは事前に消費税計算シートを準備していたので、確定申告の準備のことが話題になりました。また昔からの民商仲間の入院が増えていると、健康問題も話題にもなり、自分達も互いに気をつけようと話し合いました。北山さんは次回20日に班会をすることにしています。班の他の会員さんにもぜひ来てほしいと、呼びかけを始めています。



お買い物は地元市場商店街で・商工業者の繁栄は市民とつむいで！