

会費集金は会員の心をあつめる活動です 毎月10日までには集めましょう

商工新聞は経営のヒント・くらしの知恵がいっぱい 毎週必ず届けましょう

参加無料

《吹田市中心企業セミナー》

売れる仕組みを作る！ 営業改革の進め方

～営業力を高めるために押さえておくべきポイント～



主催/吹田市 後援/吹田商工会議所

経営環境が厳しい中、トップセールスマンの個人能力に頼るのではなく、組織的アプローチによる売れる仕組みづくりを構築する必要があります。

本セミナーでは、売れる仕組みの中でも【営業改革】に焦点を当て、対前年比120%以上の売上アップ達成に必要な営業戦略の考え方と明日から売上アップにつながる営業戦術ノウハウについても公開していきます。

2014年
日時 **11月20日(木)**

《第1部》セミナー
18:30～20:30
(受付開始 18:15～)

《第2部》異業種交流会(自由参加)
20:45～21:30

第2部は参加費1,000円(飲食代)が必要です。
お申し込み後のキャンセルはできませんのでご了承ください。

会場 **吹田商工会議所 3階 大会議室**
(吹田市泉町2-17-4) 最寄駅: 阪急「吹田駅」西出口徒歩1分

対象 **市内中小企業の経営者、
営業担当の方 等**

定員 **50名(先着順)**

申込み 吹田市役所 地域経済振興室 企業振興担当
電話 06-6384-1356
FAX 06-6384-1292
《締め切り》11月17日(月)

売上げUP

内容

- ◆営業の仕組み構築のツボ！
- ◆儲けるための営業手段他の作り方
- ◆動画を活用した集客方法
- ◆お客様が反応する 自社商品・サービスの価値の作り方
- ◆質問型の営業トークで成約率をアップさせる方法

講師 **乾 哲也 氏**

有限会社 乾経営コンサルティング
代表取締役(中小企業診断士)



<プロフィール>

一部上場メーカーでの工程管理・外注工場、商社の指導管理を経て、(株)ストラテジ&システムズコンサルタントに入社し、プロジェクトで大手家電メーカーの卸会社22社及び、販売網である専門店の活性化を指導し、200店の販売実績を倍増させた経験を持つ。

その後独立し、支援センターで創業者育成を行う傍ら、中小企業経営の活性化のための研修や個別コンサル等で活躍中。

営業ノウハウ動画もWEBにて公開中。
→ <http://www.inui-consulting.com/>

ブティック junemie 前川ひとみさん
吹田市千里山東2-26-16

7年半前、将来自分のお店を持ちたいと箕面のお店に就職、そこで働きながら接客を学び、2〜3年後にはお店を開店しようと考えていました。お店は場所が肝心と考えていたこともあり、予定より3年遅れましたが、念願の自分のお店を開店することができました。

お客さんは30代から上はフリーエイジ、たまに20代の方も来られます。開店当初からお客さんは千里山の地元の方が多く、お客様が自分のお友達を連れてきていただけたので、徐々にお客さんが増えていきます。本当に地元の方に助けられています。お店の宣伝は、DMやビラはお店のイメージに合わないの、ブログでお店を発信しています。前川さんは自分のお店だけでなく、地域のお店、住んでおられる方、みんながハッピーになればいいなと思いい、周りのお店の方や知り合いの方に声をかけて、自分のお店で2月と8月にイベントを行いました。イベントでは、ディスプレイを変えて、パンの販売や焼き菓子の販売などを行っています。来ていただいた方にすごく好評で、毎月開催を目指しています。

前川さんは「来ていただいたお客さんが笑顔になれるお店づくり第一に考えています。」と話されていました。

