

吹田民主商工会 いんぷお めくしよん

吹田市川園町20-1
TEL (06) 6383-2211
FAX (06) 6382-8190
<http://www.suita-minsyou.com>
suita-ms@jasmine.ocn.ne.jp

毎週木曜日の
昼2時・夜7時
なんでも相談会

若手経営者の会 第2回例会 経営「いつて考える時間を確保することが大切

8月7日(木)の夜、「若手経営者の会」第2回例会が事務局も含めて15名の参加で開催されました。今回の報告は山田支部の石賀さん(釣具のネット販売)が自営業を始めた頃のことから現在の状況を報告しました。最初は、ネットオークションの代行から初め、中古家電、工具、楽器のリースサイクルなどを行ってきたが、今は釣具のネット販売に特化していること。自身はまったく釣りの経験がないことが報告され、参加者が驚かされました。また、つりに対する知識がないことから、「分からない」ことは「分からない」と正直に対応し、クレームがあれば言い訳せず、素直に謝ることから始める姿勢がお客さんとの信頼関係を築いています。今後の課題として、「安定した商品仕入れ」と「商品単価をいかに上げるか」という2点が話されました。



があつて、それを受け入れてる。「取り扱う商品を変えるのは勇気がいること。状況の変化に対応しているのは凄い」などの感想と「休みを取ってください」「つりをやる人は高齢化している。今後、対応していくことがあるのでは」などの助言が出されました。後半の討議課題は「経営について考える時間の確保」をテーマに行いましたが、「毎日、考えているが、一番考えるのは確定申告を前に1年間の数字を見たとき」「車で移動する約2時間を考える時間にしていて。事業計画書を基準に考えていけるようにしたい」「日曜日の夜に妻が記している資料を基に話し合っている」などの工夫が出されました。今期から副会長になった、後藤孝雄さんは「仕事をする時間も、家族と過ごす時間も、勉強のための時間も自分にとっての構え方を説明されました。また、事業計画書をつかって経営を見直していくことの重要性も強調しました。参加された皆さんが、経営について考える時間をとることやこうした場に積極的に参加して話をするのが重要だ」と言うことを確認できた例会でした。



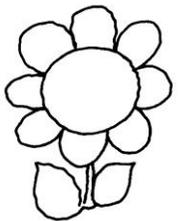
いんぷおめくしよん

報告の後、少人数に分かれての交流会では、石賀さんの話を聞いた感想と自分のところに取り入れたいことや改善点などを率直に出し合われました。「お客さんからの助言

伝言板

お店訪問

8月29日(金)夜7時
岡崎 栄一郎さん すいた市民書房
会場 民商會館
良書を市民の中に普及しようとして奮闘しているお話をお聞きます。ぜひご参加ください。



「若手経営者の会」

9月3日(水)夜7時~10時 民商會館
参加費 500円 (青年部員無料)
おにぎり、お茶、コーヒーを用意します。
名刺やチラシを持ってご参加ください。
① 実践報告 藤井康剛さん(中古車販売、他)
「私の自己紹介」仕事の内容や営業の仕方について20分~25分程度で話していただきます。
② 討論・学習テーマ

飲食店経営交流会

8月27日(水)昼2時~4時
会場 居酒屋 福来る 垂水町1-8-22
江坂地域以外からの参加も歓迎です。

お買い物は地元市場商店街で・商工業者の繁栄は市民と共におい!