どう

か迷助

つただけて

11

ただい

て

、ます

0

きく

不安だ

よさそうです

てします

して

ま

す。あまり強いチームます。こちらも20歳の。監督兼野手として吹

ムの

ではき で

なか

ないようですが居心場がら絶えることなくな

 $\bigcirc$ 

連盟に参加し

てプ

レ趣

しば

「元請」

と質問

して、

7

安定

L さ

ま

した。

 $\mathcal{L}$ 

が、会社

るそうで

さん

し合えの

## 第1002号 モッ

は

Ť

寧な

仕

目標は

(経営と生活の)安定

吹田市プレミアム商品券「すいたんプレミアム商品券」の取扱協力店を募集開始!

吹田市では、市民生活及び小売店舗等の営業を支援し、地域消費喚起による地域経済及び商店街等 の活性化を図るため、20%のプレミアム付商品券を7月から販売します。販売に先立って、商品 券の取扱協力店を5月7日(木)から募集します。

≪すいたんプレミアム商品券の概要≫

発行券:額面12,000円分を10,000円で販売。額面500円の商品券が24枚づつり

【24枚のうち12枚は全店共通券、12枚は中小小売店舗でのみ使用可能≫釣り銭は出ません。

販売期間: ①7月5日(日)から8月2日(日)まで。 ②11月15日(日)から12月6日(日)まで

販売場所:市内商店街・小売市場の事務所、公共施設

発行冊数: ①4万冊 ②4万冊 合計8万冊 1人5冊まで購入可能

≪取扱協力店の申請について≫

【中小小売店舗として登録】 市内において小売・飲食・サービス業などの事業を営み、且つ店舗・事業所を有する事業者。

【大型店として登録】

大型店となるものは、いずれかに該当するものとする。

大規模小売店舗立地法に規定する小売店舗(店舗面積が1,OOO平方メートルを超えるも ただし、吹田市商業団体連合会所属の商店街・小売市場は除く

1,000平方メートル未満の小売店舗であっても、大型店となる支店等が登録している店

経営主体が中小企業基本法に基づく中小企業者の基準を超える企業。ただし、吹田市内に本 店を置く店舗・事業所等及びフランチャイザー(本部)より営業権を与えられてフランチャイジー (加盟・加盟店)として営業する店舗を除く。

※大型店として登録された店舗は、商品券24枚のうち12枚については使用ができません。

また、市内において一般消費者を対象に小売・飲食・サービス業などの事業を営み、且つ店舗・事 務所を有する事業者を構成員に含む団体で、団体として取扱協力店の登録・換金等を取りまとめて |行う場合は、団体取扱協力店として、団体代表者が一括して登録もしていただけます |※団体として一括で登録した場合でも、各店舗の区分【中小小売店舗か大型店】かは区別して登録 されます。

◎吹田市商業団体連合会所属の商店街・小売市場については、 体代表者が一括して登録申請していただきます。 【事務所等に申請書類を送付します】

≪提出書類について≫

「すいたんプレミアム商品券」取扱協力店登録申込書兼誓約書

「商品券換金振込先」の預金通帳のコピー(金融機関・口座番号・口座名義人等が確認でき (2)る面)

※(1)は市のホームページからダウンロードできます。また下記提出先で配布しています。

≪登録申込書提出先≫

下記提出先に、郵送もしくは持参してください。

- ・吹田市商業団体連合会 プレミアム商品券事業事務局(〒564-0031吹田市元町7-21)
- ・吹田市役所 まち産業活性部 地域経済振興室(〒564-8550吹田市泉町1-3-40)

≪登録店募集の締切≫

平成27年6月19日(金)必着

|※締切後でも登録できますが、「取扱協力店一覧表」への掲載はできません。

FAX商業情報すいた 第352号

(平成27年5月7日 吹田市役所 まち産業活性部 地域経済振興室 発行)よ

る 東支部 と家庭と草野球を大切にす東支部・42歳)です。仕事 た。この日 くれた親方に誘われました。22年前です。仕事を教えてこの仕事に関わったのはしてくれました。 の自 営 4 L 然体 ままに楽しそうに話を  $\mathcal{O}$ (ガス器具設置 21 の青年業者です。  $\mathcal{O}$ 報告者は宮下 例会が 6 口 名 [「若手 • 江坂 で かれ 篤

仕事をメ も神戸に通 ことのできない そこで、 しました。 き合 さん いました。 1 住民生活に欠か ンに 大阪 、通う度に実力を身に 今は、 。その後、「ガス」の ガ てス いの 自 ます 分ひ  $\mathcal{O}$ す 建築の 。店 とり 0 時 一次下 期は で、 仕知 ひす. この仕事に つけ 3 て 名 13 いの で 年前に 時 従 旧 今はだけ  $\mathcal{O}$ に 公 で抱 仕真 知 団 独 立事剣 **(**)

業

た間阪く22

毎日神戸に通い続けま神淡路大震災直後の半

続けまし

年



L ŋ

> 育 で て て る ことを決 ŧ お客さんの あ り 8 ますが、 住居に た。 育 てることの を教え 上 1) 込みます。 そ 資  $\bar{\mathcal{O}}$ 金 9 難 t 割 しか さを経 ごくら 活 け

味は野球。監督兼野手として吹田慣れるかとの問題意識も出され、た生活が目標です。参加者からはた生活が目標です。参加者からはいます。目標に届かないときはさいます。目標に届かないときはさいます。目標に届かないと やののビ中よ その る場面にも遭遇 ような経験 方はかこの 中にはすぐそばで作業の様子をずっと知ような人」なのか分かるようにもなりま 宮下さんは月の売上目標 方の デオ撮影を始める人もい 5 その 仕事をもらうそうです。 要望を聞き、 から、 場で許り ■兼野手として吹田市の問題意識も出され、自由です。参加者からは、ど するそうです 玄関先でお客さん してくれますが、 もよく発生しま その ときはネー 方向で丁 た。 目 戸 Ĺ ツ ず。 どうす 安定 惑 寧に 由 標 の顔を見た瞬間に「ど そう はっ 意識 つと観察 0 たり 交流 解決 した経営、 何 がれば ですか して仕事をし - クを活用: 緊張

た。

客さん

して

たり いる方 します ない

その

· 方に

 $\mathcal{O}$ 

7

 $\mathcal{O}$ 7 0 いることがない報告の感想が ると語 たけ れ わ ど、 0 からないことを親切に教えても てくれまし を聞かれた すことが ある話 をた できてほどしないの し方が ぶらな 訶 0 では、 とし 自然体の 話い てがつ 5 でも 11 ること きる 0 態度、 人 かで