

吹田民主商工会

# いんぷおめ〜しよん

吹田市川園町20-1  
TEL (06) 63883-2211  
FAX (06) 63882-8190  
http://www.suita-minsyou.com  
suta-ms@jasmine.ocn.ne.jp

毎週木曜日の  
昼2時・夜7時  
なんでも相談会

# 数字ばかりの事業計画書と違い大変興味深い！

## — 「若手経営者の会」第1回例会 開かれる —



「若手経営者の会」第1回例会が17名の参加で7月3日に開催されました。厳しい経済状況を仲間どうしの知恵や励ましの交流で乗り越えようという経営対策部会が呼びかけて開催されたものです。「参加者の目の色が違う。何かを学ぼうとしている姿勢を感じた」という感想も寄せられほど、約3時間の間、大変意欲的に学び交流しました。開会前や休憩時間にも各所で名刺交換が行われました。

第1部は事業計画書に基づく経営実践を竹田洋一さん（美容）が報告しました。竹田さんは何度も推敲を重ねてきた経営理念と事業目的、そして、2014年度の事業計画に沿った経営実践の内容を詳しく話しました。6か月間の売上や客数、客単価の推移もグラフ化して「客観視」できるように工夫しています。グループ討論では「事業計画書の目標に向かって実践していることはすごいことだと思いました」、「税理士任せにしていたことを反省して自分で計算したり計画立てて実践したりして自分を客観視できるようにになりました」などの感想や共感の意見が寄せられるとともに、「フェイスブックやブログを活用して、もっと自分の店を宣伝した方がいい」との、竹田さんに対する助言も出されました。

第2部は各人の営業活動の中身を交流して学び合いました。最初に塚本哲さん（建設機械修理）と後藤孝雄さん（畳店）が簡単に実践報告しました。塚本さんは、以前の自分は、お客さんが来ても相手をしようと言う気持ちじゃなかったが、経営交流会で学んでから嫌がらないで「おしゃべり」をすることにしてきました。そうすると、そこから「特約店」の話題が生まれ、特約店になったことで、お客

さんからの信頼が高まり、仕事にもつながった経験を話されました。後藤さんからは、店舗の前の展示コーナーに飴玉を入れた小さな鍋を置いていたところ、子どもたちが寄ってきて群がり、それが飴玉とともに地域に広がり、「ゴトー畳製作所」の名前を広げる役割を果たしたことが

1月の飴玉代は5000円ほどになるが、個人客を獲得するうえで大切な役割を果たしていると話されました。その後、グループ討論に移り各人の営業活動を交流しました。どちらのグループもホームページやフェイスブックやブログ、ラインなどの活用効果が活発に交流されました。その場から参加者のホームページなどを開いて助言している方や、先輩のまねをしてブログを更新するなかで毎日たくさん来店者が生まれたなどの経験も発言されました。



準備会の段階から参加されている石賀さん（ネット販売）は「サラリーマン時代の事業計画は数字ばかりだったから、竹田さんの事業計画は興味深かった。これからは、皆がどう思うかで、どんな工夫をして販売をしているか知りたい」と今後の期待を語っています。次回の例会は8月7日（木）夜7時から民商會館で開催されます。

### 伝言板

#### 記帳と経営の二講座

7月17日（木）朝10時00分（要連絡）  
「勘定科目の復習」を行います。  
「自主計算教室」は講座終了後に行います。

国保料の分納相談会は7月29日（火）です  
昼12時45分に市役所1階ロビー集合を！  
（場所を移動します）

相談会の順番は班会と25条の会の参加者を優先して抽選で決めます。

25条の会 7月17日（木）昼2時・夜7時  
に参加しましょう。

最近、分納者が増加しており、実態に応じて対応するために減免相談会と分けました。国保料だけではなく、税金や借金も滞納されている方が増加しています。経営対策や記帳週間も含めて総合的な対策を講じる必要があるためです。ご協力ください。

お買い物は地元市場商店街で・商工業者の繁栄は市民と共においしく！